



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

DIGITARE VENETO

**Digitalizzazione e sviluppo delle competenze digitali
nei sistemi produttivi**



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

E-COMMERCE. UN'OPPORTUNITÀ NON SOLO PER LE GRANDI AZIENDE



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Hai mai pensato di vendere online o lo stai già facendo?

Come vendi i tuoi prodotti/servizi ?

- Vendo online
- Non vendo online ma ci sto pensando
- Non vendo online e non lo voglio fare



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Ora vi dico la **prima cosa** che viene
in mente a un imprenditore quando
pensa alla parola **E-COMMERCE**



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

IL MIO E-COMMERCE



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Vi voglio indicare anche altre
opportunità.

**Specie se l'azienda è piccola e
con poche risorse da investire.**



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Secondo voi, quali sono queste opportunità?

- *Marketplace*
- *Nuovi rivenditori*
- *vendite temporanee*
- *vendibili in negozio*



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso



Una prima opportunità si chiama
MARKETPLACE



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Amazon, Ebay, Alibaba, Eprice,
Cdiscount, Rakuten, Storeneden...

Se è vero che l'e-commerce
globalmente cresce, nell'insieme
i marketplace crescono più dei
piccoli shop online.



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

VANTAGGI

- Costi di startup più bassi
- Time to market più rapido
- Traffico auto-generato
- Focus sui meccanismi commerciali e di conversione
- Ambiente funzionale, funzionante e affidabile per l'acquirente

SVANTAGGI

- Competizione esasperata
- Effetto branding ridotto
- Ridotta personalizzazione dell'esperienza d'uso
- Ridotto "controllo" della clientela
- Maggiore effetto dipendenza



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

SEI UN COMMERCIANTE?

Questa arena dovrebbe essere pane per i tuoi denti. L'effetto sul tuo brand però è ridotto: se vendi poco, un valore c'è sempre... ma non molto.

SEI UN PRODUTTORE?

Devi imparare un mestiere che non è il tuo. Ma al netto di zero vendite può restare un effetto branding e visibilità a costo molto ridotto.



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Una seconda opportunità si chiama

NUOVI RIVENDITORI



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Questa è un'opportunità dedicata a
produttori e grossisti

I vostri clienti **vendono online o
vorrebbero vendere online.**
In forma di *online extension*
oppure di *pure player online.*



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

CONSIGLI SPARSI

- Preparate per loro foto, testi, schede tecniche con tutti i dati.
- Generate feed dati dai vostri server
- Offrite idee promozionali
- Studiate forme contrattuali e commerciali ad hoc



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Una terza opportunità si chiama

VENDITE TEMPORANEE



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Privalia, Vente Privée, Saldi Privati, Amazon BuyVip

In queste piattaforme, oltre a volumi interessanti in pochissimo tempo, il brand riceve notorietà.



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Una quarta opportunità è forse una
condanna, e si chiama

VENDIBILITÀ IN NEGOZIO



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Questa opportunità riguarda tutti i commercianti con un punto vendita fisico.

Anche se non vendi online, sei costretto a interessarti di cosa avviene in rete. Per avere prezzi che rendano vendibili i tuoi prodotti



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Ed ora, avete domande?



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Altrimenti ve ne faccio una io.
**Qual è la regola più importante per
chi vuole vendere online?**

- Se vuoi vendere online compra online
- Avere la migliore piattaforma sul mercato
- Essere il primo sui motori di ricerca



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

**QUESTA.
Se vuoi vendere online
compra online.**



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Avete l'occasione di superare molte barriere fisiche e portare la vostra attività su un mercato più grande.

Vendita online ed e-commerce possono essere espressioni fuorvianti: pensate invece al concetto di “vendere a distanza”.



trasferimento tecnologico e innovazione



Camera di Commercio
Treviso

Non confondete mai i mezzi con gli obiettivi.

Il vostro obiettivo non deve mai essere
vendere online, bensì vendere.

Utilizzando i mezzi più utili al vostro scopo.